

النهضة للخدمات ش.م.ع.ع



تقرير رئيس مجلس الإدارة

الأفاضل المساهمين الكرام ..

السلام عليكم ورحمة الله وبركاته ..

نيابة عن مجلس الإدارة يسرني أن أقدم لكم الحسابات غير المدقق عليها لشركة النهضة للخدمات ش م ع لفترة ستة شهور المنتهية في ٢٠ يونيو ٢٠٠٨ (النصف الأول). النتائج المالية للنصف الأول هي إيجابية بالمقارنة مع نفس الفترة من العام السابق وتتماشى مع خطط الشركة لعام ٢٠٠٨. وذلك بفضل نجاح برنامج الاستثمار الاستراتيجي المساند لأعمال خدمات النفط والغاز في الأسواق الدولية في تحقيق الأهداف الموضوعه والتتوق عليها.

	النصف الأول ٢٠٠٨		النصف الأول ٢٠٠٧	
	مليون ريال عماني	مليون دولار أمريكي	مليون ريال عماني	مليون دولار أمريكي
الإيرادات	١٠٨,٤	٢٨١,٥	٨٤,٦	٢١٩,٨
الأرباح قبل احتساب الفوائد والضرائب والإهلاك والإطفاء	٣٠,٣	٧٨,٨	١٨,٦	٤٨,٤
ربح العمليات	١٥,٨	٤١,١	١٢,٢	٣١,٨
صافي الربح	١٥,٣	٣٩,٦	٧,١	١٨,٥

صافي الربح البالغ ١٥,٣ مليون ريال عماني يشتمل على أرباح رأسمالية صافية بقيمة ٤,٨ مليون ريال عماني ناتجة عن قيام المجموعة ببيع أعمال التقنية. بحسب ما أعلننا عنه خلال الربع الأول. الأرباح قبل الفوائد والضرائب والاستهلاك البالغة ٣٠,٣ مليون ريال تشتمل على ٦ ملايين ريال من عملية البيع هذه. وبالمقارنة مع نفس الفترة من العام السابق، نجد أن الإيرادات زادت بنسبة ٢٨٪. وأرباح العمليات زادت بنسبة ٢٩٪. والأرباح قبل الفوائد والضرائب والاستهلاك بدون الأرباح الرأسمالية زادت بنسبة ٣٠٪. ومع الأرباح الرأسمالية زادت بنسبة ٦٢,٦٪. وصافي الأرباح بدون الأرباح الرأسمالية زادت بنسبة ٤٧٪ ومع الأرباح الرأسمالية زادت بنسبة ١١٤,٧٪. وقد تحققت هذه الزيادة على الرغم من الضغط الشديد على التكاليف نتيجة للتضخم، والذي أثر بشكل خاص على تكاليف التوظيف والمعيشة بالنسبة لجميع القطاعات التجارية، وعلى تكاليف المواد الغذائية المستهلكة في مجال عقود الخدمات.

تشتمل شركة النهضة في الأسواق الدولية، وتقوم بتنفيذ أعمالها في أكثر من ١٦ دولة ويعمل لديها أكثر من ١٠ آلاف موظف. يتركز أكبر تجمع عمليات للشركة في منطقة الشرق الأوسط وبحر قزوين، وتوجد لدينا عمليات متنامية في دول أهد ومن ضمنها جنوب شرق آسيا، وأفريقيا، وأوروبا. حوالي ٢٥٪ من إيرادات الشركة ناتجة من سوقنا المحلي في السلطنة، وفي السلطنة كما في الخارج. أكثر من ٧٥٪ من الإيرادات هي من الخدمات التي نقدمها في قطاع النفط والغاز. على الرغم من انتشار أعمالنا في هذه المناطق الجغرافية الواسعة، والعمليات التجارية المتنوعة بشكل كبير، تمكنا خلال السنوات الأخيرة من تخفيف التبعيدات الكامنة في هيكلية الأعمال التجارية. لدى شركة النهضة مجموعتين أساسيتين للأعمال التجارية وهي مجموعة الملاحه والهندسة ومجموعة عقود الخدمات. توجد مجموعة ثالثة تتكون من محفظة استثمارات وأعمال تجارية أخرى في مجال الإعلام والتدريب، وهي تتميز بمركزها القوي واستعدادها للنمو، إلا أنه تم تصنيفها للبيع كونها أنشطة غير أساسية.

نحن نؤمن بمبدأ الهيكل المنسبط والفعال والمركز على تلبية احتياجات العملاء وتجاوز توقعات العملاء، بطريقة سليمة ومرحبة. وبالتالي تم تصميم القطاعاتين التجاريين الأساسيين للشركة بشكل مشابه وبطريقة مسؤولة ومستقلة مع الوضوح في التركيز التجاري. تقوم مجموعة الملاحه والهندسة بالأعمال البحرية والتي من خلالها تقوم بصفة مجتمعة بامتلاك وتشغيل أسطول من السفن البحرية المساندة، والتي نما عددها إلى ٩١ سفينة في عام ٢٠٠٨. وتقوم الأعمال الهندسية بتوفير خدمات صناعية وصيانة ذات جودة عالية. بالإضافة إلى سفينة مصممة خصيصاً لتوفير خدمات صيانة وتصليح السفن العائمة. وتقوم مجموعة عقود الخدمات بتوفير الترميم والخدمات المعيشية الأخرى على نطاق واسع. بالإضافة إلى إدارة التسهيلات من حيث تنفيذ عقود الخدمات المتكاملة والتي تشتمل على بناء، وامتلاك، وتشغيل تسهيلات المشاريع القائمة.



سفينة كوريجاس التابعة لشركة الدوحة للخدمات البحرية الموجهة ل راس جاز، قطر

بلغت القيمة الرأسمالية السوقية التقديرية للأعمال المتجمعة لشركة النهضة أكثر من مليار دولار أمريكي لأول مرة خلال الفترة المالية الجارية. كما أن أعمال مجموعة الملاحه والهندسة تسير بطريقة تتجاوز هذه القيمة بمفردها، وذلك على أساس البرنامج الحالي المجدد للاستثمار الاستراتيجي والمحفظة الحالية للنفوذ طويلة وهضيرة الأجل المتعاقد عليها. ونعتقد أيضاً أنه أصبح بالإمكان المباشرة ببرنامج مسار النمو السريع لمجموعة عقود الخدمات بحيث تحقق قيمة مشابهة كونها أعمال منفردة. وهذا يستلزم منا مساندة أعمال مجموعة عقود الخدمات ببرنامج استثمار مشابه للبرنامج الذي قمنا بتنفيذه لمجموعة الملاحه والهندسة، والذي بدأت نتائجه الناجمة بالظهور أمامنا، حيث قمنا باستعمال النقد الناتج من أعمال عقود الخدمات لتوفير القاعدة المناسبة لتتمكّن مجموعة الملاحه والهندسة من تحقيق النمو الاقتصادي المستديم، وبالتالي تمكّنت مجموعة الملاحه والهندسة من تحقيق مسار النمو من حيث الاستدامة الذاتية. ومع وجود فائض تقدي قوي يمكننا الآن توجيه تركيزنا نحو استثمارات مجددة مساندة لمجموعة عقود الخدمات.



جايكيت مع سطح طائرات هليكوبتر الذي بنته أديارد في أبو ظبي



لقد تطورت مجموعة عقود الخدمات من شركة تقليدية لتنفيذ عقود التموين إلى شركة دولية، ذات معايير عالمية، ولديها تسهيلات متعددة المهارات الإدارية تقوم بتوفير الحلول المتكاملة للمشاريع الكبيرة ومشاريع البنية التحتية العالية المواصفات. ومن خلال قيام المجموعة بإدارة التسهيلات يمكن للعملاء التركيز على أعمالهم الأساسية، وتوفير البيئة المناسبة التي تقدم المزيد من الراحة والسلامة والاستمرارية في المناطق المأهولة والتي تعمل فيها الشركة. وقد تمكنت المجموعة من تطوير كفاءتها خلال الفترة التي تشهد فيها المنطقة زيادة الاستثمارات في مشاريع تطوير البنية الأساسية، وزيادة التوعية بأهمية حصول الموظفين، والتسهيلات، والشركات، والمشاريع على أفضل الخدمات الإدارية العالمية المستوى والقادرة على توفير الحلول الناجحة بطريقة سليمة ومرحبة. وبالتالي سيكون تركيز الإستراتيجية الاستثمارية للمجموعة بالأساس على مساندة النمو العضوي في عقود إدارة تسهيلات المشاريع الكبيرة الإقليمية والدولية.

قد بدأنا هذه المرحلة بالفعل مع الإعلان مؤخراً عن حصول مجموعة عقود الخدمات على عقدين جديدين مع شركة تنمية نفط عمان لبناء وامتلاك وتشغيل تسهيلات سكنية دائمة للمقاولين في حقول النفط في كل من مرمول وبهجة. وهذه العقود هي طويلة الأمد وتتمتع لغاية سنة ٢٠٤٤. وتبلغ قيمة العقد لفترة خمس سنوات الأولية أكثر من ٢٥ مليون ريال (٩١ مليون دولار أمريكي). وتقوم شركة النهضة باستثمار حوالي ٣٣ مليون ريال (٨٦ مليون دولار أمريكي) لبناء وتأسيس هذه التسهيلات. ومن المتوقع المباشرة بالعمليات التجارية في عام ٢٠١٠ بعد الانتهاء من عقود البناء والمقاولات. وتتكون



المساكن الدائمة للمقاولين في قرن علم، سلطنة عمان

التسهيلات في مرمول من ٥١٢ غرفة، وتسهيلات بهجة من ٣٠٤ غرف، مع وجود متسع في المنطقتين للتوسعات المستقبلية. ومن خلال مبادرات التسهيلات الدائمة للمقاولين تمكنت السلطنة من احتلال مركز رائد من حيث تحسين الظروف المعيشية والصحة المهنية للقوى العاملة. وقد باشرت الحكومات والشركات الكبيرة في الأسواق الأخرى باعتماد مبادرات مشابهة. إن مفهوم شركة النهضة لهذه التسهيلات يمتد على توفير حلول عالية الجودة وفعالية التكلفة لتلبية هذا الطلب المتزايد، والشركة في مركز جيد لتوفير هذه الحلول في الأسواق الأخرى.

وبنفس الوقت، والشركة مستمرة في تنفيذ برنامج الاستثمار في نمو أعمال الملاحه والهندسة من خلال استثمار مبلغ ٢٠٠ مليون دولار أمريكي خلال فترة ستة شهور الأولى من السنة، والتي تشتمل على امتلاك شركة الدوحة للخدمات البحرية والتي تم الإعلان عنها في الربع الأول. ومع الاستمرار في تنفيذ إستراتيجية زيادة الحجم وتقليل العمر الافتراضي لأسطول سفن المساندة البحرية، وافق مجلس الإدارة على طلبات لعدد من السفن الجديدة، ومن ضمنها سفينة حاملة حجم ٥١٥٠ حاوية من شركة بيرجاليا لبناء السفن في ماليزيا والتي سيتم تسليمها في شهر نوفمبر ٢٠٠٩. وسفينة حاملة حجم ٤٤٠٠ حاوية سيتم تسليمها في شهر مارس ٢٠٠٩. وطلب أربعة سفن حاملة حجم ٥١٥٠ حاوية من شركة كوستال شيببارد يتم تصنيعها في فوزهو بالصين والمقرر تسليمها في شهر مايو، ويونيو، وأغسطس وأكتوبر ٢٠١٠. ويوجد أيضاً طلب آخر للحصول على رافعة بحرية (سوريمك) التركيب على السفينة (كونكوير) والتي سيتم تسليمها في شهر مارس ٢٠٠٩. بالإضافة إلى طلب مع شركتنا التابعة نيكو للحصول على سفينة بطول ٣٠ متر والتي سيتم تسليمها في شهر أكتوبر ٢٠٠٨.

ومع قيام البرنامج الجاري لبناء بتحفيز النمو الحالي، تأتي هذه الطلبات الجديدة لضمان المستقبل. وقد وصلت السفينة توباز جبل علي، ذات حاملة حجم ٥١٥٠ حاوية، إلى دبي وباشرت بتنفيذ فترة تعاقد مع شركة دبي للنفط، وبهذا يمكن إرسال السفينة توباز جيمرة لتنفيذ فترة تعاقد مع شركة توتال في قطر. كما تم بيع سفينة نيكو شداغة، متشابهة مع رغبتنا في تصريف السفن القديمة التي ما زالت تملك إمكانيات الاستخدام في عمليات أخرى.

السفينة كاسيبان كالا أصبحت جاهزة وهي في طريقها إلى باكو للمباشرة بتنفيذ عقد استئجار لمدة ٧ سنوات، مع ٣ خيارات كل واحد لمدة سنة مع شركة بي بي، وتبلغ قيمة العقد ٩٢ مليون دولار أمريكي بداية من الربع الثالث. وفي أذربيجان أكدت الشركة تعديد عقود تأجير ٥ سفن تحت إدارة الشركة لمدة ١٢ شهر على الأقل لغاية شهر يونيو ٢٠٠٩. وتبلغ قيمة العقد ٢٢ مليون دولار أمريكي وهذه تمثل زيادة في معدلات التأجير بنسبة ١٥٪. وفي كازاخستان قام مشروع خط أنابيب سايبم بتأكيد خيار ١٢ سفينة اعتباراً من موسم ٢٠٠٩، ويتم التفاوض على تعديد العقد إلى ٢٠١٠ و ٢٠١١. وأكد مشروع سايبم في عرض البحر خيار ٣ سفن لسنة ٢٠٠٩، وتتم دراسة تعديد العقد لغاية ٢٠١٠.

من المتوقع أن تستمر أعمال تعديد الأنابيب والإنشاءات في مياه شمال بحر قزوين إلى فترة طويلة في المستقبل، ولهذا الغرض يوجد لدى الشركة أسطول من السفن الخفيفة العمق والمصممة خصيصاً لهذا الغرض.

استلمت الشركة أول سفينتين من أصل ٨ سفن قليلة العمق والتي يتم تصنيعها لتوفير الخدمات اللوجستية المساندة لشركة أجيبي كي سي او في حقول النفط في كازاخستان. وقد قامت شركتنا أديارد أبو ظبي بتصنيع أول سفينة تستلمها الشركة، حيث تستمر شركة أديارد في تعزيز سمعتها مع كبار العملاء من الشركات العملاقة في قطاع النفط والغاز ومن ضمنها شركة اس بي ام، وشركة كونكو فيليبس، وشركة لؤلؤة عمان، وشركة شيودا وشركة كتيك وذلك مع تسليم ستة مشاريع ضخمة تم تحميلها من تسهيلات الشركة في المسفدة. وتشتمل هذه المشاريع على تسهيلات السكن في عرض البحر، وأطواق ومصنعات عمل، والشركة مستمرة في تصنيع وحدة نموذجية للإنتاج في عرض البحر. قد تمكنت شركة نيكو كرافت من تحقيق النجاح المستمر في مجال بناء القوارب المصنوعة من الألياف مع تصنيع ٦ قوارب بوقت متزامن، ومع وصول المفاوضات إلى مراحل متقدمة لتصنيع ٥ قوارب لأفراد الطاقم وخيار تصنيع ٥ قوارب أخرى لأعمال أذربيجان والتي من المقرر تسليمها خلال ٢٠٠٩ – ٢٠١٠. كما تتمتع أعمال الهندسة في تصنيع وصيانة قطاع النفط والغاز وتصليح السفن العائمة بأعمال مزدهرة للعام الثاني

حيث وصلت عملياتها إلى كامل طاقتها، وتدرس الشركة خيارات الاستثمار في زيادة الطاقة الإنتاجية من خلال الحصول على مساحات إضافية على الواجهة البحرية في الأسواق الإستراتيجية بمنطقة الخليج. وفي سلطنة عمان، حصلت مجموعة عقود الخدمات على عقود توفير الخدمات المعيشية لعدد ٦ أبراج النفط لشركة شلمبرجر، وتأتي هذه العقود بعد عقود جديدة كبيرة في قطاعي الدفاع والصحة.

قد حققت جميع أقسام المجموعة نجاحاً كبيراً في تنفيذ التزامنا لتطوير القوى العاملة المحلية في الأسواق التي تقوم بتوفير الخدمات فيها. في أذربيجان وصلت نسبة القوى العاملة ٨٥٪ لأول مرة، وهذه من المعالم البارزة التي حققتها سفينة واحدة تعمل بطريقة سليمة وفعالة وعليها طاقم مكون من عمال محليين بالكامل. وبالنسبة للأسطول العامل في الخليج، قامت شركة نيكو ورلد بالتوقيع على اتفاقية مع الكلية البحرية الدولية في سلطنة عمان تقوم الشركة بموجيها بتدريب ١٢ مرشحاً من طلاب السنة الأولى لمدة شهرين خلال هذا الصيف للحصول على التوقيت البحري الأولي، و ١٢ طالباً آخر من مرشحي طلاب السنة الثانية للحصول على التوقيت البحري الأولي. ونحن نأمل في أن يتوصل عدد من هؤلاء الشباب العمانيين إلى مناصب عالية في أسطول السفن لدينا. وعلى اليابسة، باشرت مجموعة عقود الخدمات بتنفيذ تدريب دفعة جديدة مكونة من ٦٨ متدرياً ضمن برنامج للتدريب المهني لدى المعهد الوطني للضيافة.

النتائج المالية غير المدققة

الميزانية العمومية الموحدة		قائمة الدخل الموحدة	
كما في ٣٠ يونيو ٢٠٠٨ م		للفترة المنتهية في ٣٠ يونيو ٢٠٠٨ م	
٢٠٠٨/٠٦/٣٠	٢٠٠٧/٠٦/٣٠	٢٠٠٨/٠٦/٣٠	٢٠٠٧/٠٦/٣٠
بالآلاف الريالات العمانية	بالآلاف الريالات العمانية	بالآلاف الريالات العمانية	بالآلاف الريالات العمانية
الإيرادات	٢٠٢,١٢٧	١٠٨,٣٩٢	٨٤,٦١٤
مصروفات التشغيل	٣٣,١٢٣	(٧٩,٠٥٦)	(٦٠,٦٦٣)
مصروفات إدارية	١١,٢٣١	(١٣,٥١٥)	(١١,٧٣١)
ربح التشغيل	٢٤٨,١٥٦	١٥,٨٢١	١٢,٢٣٠
أصل ضريبي موجب	١٠٦,٨٢٦	(٣,٣٤٣)	(٣,١٠٢)
الإيرادات	١٠٦,٨٢٦	(٣,٣٤٣)	(٣,١٠٢)
مصروفات التشغيل	١٠٤,٥٠٠	(٤٠)	(٤٣)
مصروفات إدارية	١١٨,٦٣١	٦,٠٢٩	-
ربح التشغيل	١٢٦,٧٣٥	٥٤٠	٤٥
أصل ضريبي موجب	١٢٣,٧٠٧	-	-
ربح التشغيل	١٢٣,٧٠٧	١٩,٠٠٧	٩,١٣١
مصروفات إدارية	١١٨,٦٣١	(٤٠)	(٤٣)
مصروفات تشغيل	١١٨,٦٣١	(٤٠)	(٤٣)
ربح التشغيل	١٢٦,٧٣٥	٥٤٠	٤٥
أصل ضريبي موجب	١٢٣,٧٠٧	-	-
ربح التشغيل	١٢٣,٧٠٧	١٩,٠٠٧	٩,١٣١
مصروفات إدارية	١١٨,٦٣١	(٤٠)	(٤٣)
مصروفات تشغيل	١١٨,٦٣١	(٤٠)	(٤٣)
ربح التشغيل	١٢٦,٧٣٥	٥٤٠	٤٥
أصل ضريبي موجب	١٢٣,٧٠٧	-	-
ربح التشغيل	١٢٣,٧٠٧	١٩,٠٠٧	٩,١٣١

ملاحظات:

- الحسابات الكاملة لهذه الشركة سوف تسلّم أو ترسل بالبريد لأبي مساهم بناء على طلبه سواء باللغة العربية أو الإنجليزية وذلك خلال سبعة أيام من تاريخ استلام الطلب.
- البيانات المالية بالكامل يمكن الإطلاع عليها في موقع الشركة التالي: www.renaissance-oman.com

النهضة للخدمات ش م ع ع ص ب ١٦٦٦، الرمز البريدي ١١٤، مطرح، سلطنة عمان www.renaissance-oman.com

إن التزامنا بخدمة المجتمعات التي تقدم خدماتنا فيها مستمر وواضح في جميع الأسواق التي نعمل فيها. ففي ربيع السنة هذا مثلاً قمنا بمساندة مبادرة مستشفى جامعة السلطان قابوس – كلية العلوم الصحية، من خلال تقديم مبلغ ٥٤٠,٠٠٠ ريال عماني (١٤٠,٠٠٠ دولار أمريكي)، مساهمة في تكاليف ١٠ ممرضين تحت التدريب للتمرين في كندا لتكملة التدريب المنظم من قبل قسم التمريض بالمستشفى.



مجموعة خدمات العقود تقدم خدمات التشغيل والصيانة في سلطنة عمان

تتميز العوامل السائدة في السوق خلال فترة تصف السنة بالتحديات المستمرة، لكننا مقيدين لنا من حيث إظهار الصلابة والمرونة التي تتميز بها أعمالنا في مختلف الظروف المتغيرة في الأسواق. ويعتبر التضخم من التهديدات الاقتصادية الكبيرة بالنسبة لجميع الأسواق التي نعمل فيها، وقد أدى هذا التضخم إلى تأثير مؤقت على عقود الخدمات لحين الانتهاء من تعديل الأسعار بحسب كل عقد وظروف وشروط العقد. وبالإضافة إلى الزيادة في تكاليف التوظيف وأسعار المواد، كانت هنالك زيادة كبيرة في التكاليف المقاربية. ومن هذا المنطلق، قامت مجموعة عقود الخدمات باستثمار مبلغ ١,٥ مليون ريال عماني (٣,٩ مليون دولار أمريكي) لشراء مبنى مكاتب مجاور لمبنى المكاتب الرئيسية للشركة في مسقط. وتتمتع تحديات مشاكل البنية التحتية ونقص الموارد في الأسواق التي نعمل فيها بشكل عام، وبشكل خاص في قطاع النفط والغاز. ومع استمرار ارتفاع أسعار النفط، وصلت اقتصاديات كبيرة عديدة في العالم إلى حافة التراجع الاقتصادي. وفي المقابل نجد أن الطلب على الخدمات السليمة والفعالة مستمر من حيث الأهمية الاقتصادية للعملاء وللأسواق التي نعمل فيها عند طرحه نقض المؤشر الاقتصادي إن كان من حيث فترة النمو والأزدهار الاقتصادي، أو من فترة الانكماش



سفينة تيم مسقط برافعة بحرية جديدة طه ٢٥

والتراجع الاقتصادي، أو من حيث ارتفاع أو انخفاض أسعار النفط. وعلى الرغم من الاضطراب السائد في السوق المالية، إلا أن الأسواق الكبيرة التي نعمل فيها في منطقة الشرق الأوسط وبحر قزوين مستمرة في تحقيق التنمية الاقتصادية المستدامة.

ونحن مستمرين بالعمل بشكل وثيق مع المستشارين والمتخصصين في المجالات الإستراتيجية والصناعية، وذلك لضمان حصول الشركة على أفضل مشورة مهنية متخصصة حول النمو وتعزيز القيمة. إن الحجم الذي تتميز به أعمالنا اليوم يعني أننا ندرس باستمرار مقترحات لتعزيز القيمة، والتي يمكن أن تتطور لتصبح مبادرات ملموسة، وذلك في حالة قناعتنا أنها تمثل أفضل المصالح للمساهمين. إن الإعلان المبكر حول أية مبادرات محددة يمكن أن يكون مفضلاً للمستثمرين، وفي بعض الحالات، يمكن أن يؤثر سلباً على الفرص التي تكون قيد الدراسة. إلا أننا نسوق بإسدار البيانات اللازمة إلى جميع المساهمين عندما تتبلور أي من هذه المبادرات بطريقة جوهريه.

إن أعمال شركة النهضة للخدمات تتجارب بصورة رافعة مع القوى الشديدة التي تشكل الاقتصاديات التي نعمل فيها، وتؤثر على الفرص الموجودة في الأسواق المختارة. إن التحديد الواضح لمجموعة الملاحه والهندسة وأعمال مجموعة عقود الخدمات يعطينا التركيز اللازم لتعزيز الإمكانيات الكامنة في كل منهما على حدة. وبفضل التفهات التقديرية الكبيرة من القاعدة القوية للأسلوف يمكن لشركة النهضة زيادة استثماراتها في النمو المستقبلي والاستمرار بتحقيق هذه المعدلات العالية للمساهمين. إن القوة التي تتميز بها أعمالنا، وجودة ومهارات العاملين لدينا، والثقة التي حصلنا عليها من العملاء التميزيين، والثقة التي يتمتع بها المستشارين الماليين والاقتصاديين، والمساندة المستمرة من المساهمين، هذه العوامل مجتمعة توفر لمجلس إدارة الشركة القاعدة المناسبة للتوصل إلى اختيارات كبيرة وإستراتيجية لتحقيق أفضل المصالح لجميع المعنيين. ومع النهاية القوية للنصف الأول من السنة، نأتي إلى بداية النصف الثاني المالي، بالفرض والإمكانيات.

وختاماً يشرفنا رفع أسمى آيات الشكر والعرفان لحضرة مولانا السلطان قابوس بن سعيد المعظم حفظه الله ورواه على قيادته الحكيمه والتي أرست دعائم الاستقرار والتقدم والأزدهار في الأسواق العمانية التي كانت القاعدة الصلبة التي بموجبها تمكنت شركات عمانية كثيرة. ومن ضمنها شركة النهضة للخدمات، من تحقيق إنجازات دولية المستوى في الأسواق المحلية وتمكنت من الاستفادة من الفرص المتاحة في الخارج ومناقشة أفضل الشركات الدولية في مجالها.

سمير جي. فانسى
رئيس مجلس الإدارة